

Crónica del Seminario sobre los fondos de inversión organizado por la LFP (Abril de 2015)

Por Laura Baza

Enviada especial de IUSPORT

Asistimos el pasado 9 de abril en el Hotel Eurostars Madrid Tower al "Seminario TPO" ofrecido por la Liga de Fútbol Profesional y la Liga Portuguesa.

La primera presentación corrió al cargo del Sr. Nelio Lucas, CEO del fondo de inversión Doyen Sports. El ponente se manifiesta a favor de que se legalicen los TPO para aumentar su efectividad y para que todos los clubes puedan jugar en las mismas condiciones.

La presentación ha sido desarrollada en dos partes. La primera, sobre los TPO/TPI, también llamados "Third party ownership". Tal como ha comentado el ponente, en el lobby del fútbol hay muchos recursos económicos pero no en manos de las personas correctas, y por ese motivo, el fútbol ha pasado de ser un negocio y no una pasión, un deporte.

Hay principalmente cinco ligas de fútbol en todo el mundo que concentran más de cinco billones de euros. Así, "La Premier League, la Bundesliga, la Liga BBVA, la Serie A y la Ligue 1 de Francia, concentran el 35% del share de la televisión europea, y los beneficios derivados de las retransmisiones es lo que da riqueza", afirma el ponente. y Dentro de estas ligas, también hay ciertas diferencias, por ejemplo, la Premier League produce diez veces más que la Liga Portuguesa, y tiene el doble beneficio que la Liga BBVA. Con los nuevos acuerdos televisivos la diferencia se acentuará más.

Los equipos de los clubes que patrocina Doyen Sports aportan 24 millones de euros, y se ven beneficiados ya que gracias a la inyección dineraria, pueden fichar a mejores jugadores y estar al día con sus pagos.

Con los cambios que se avecinan y los nuevos acuerdos televisivos, esta calculado que la Premier League producirá dos billones y medio, más del doble de lo que factura actualmente. En este caso, los equipos modestos de la liga

inglesa tendrán 135 millones de euros como mínimo para funcionar, cantidad que los clubes de la misma categoría en la liga española no disponen ni dispondrán. En el caso de la liga española, como ya conocemos, hay una concentración de dinero en dos equipos: el Fútbol Club Barcelona y el Real Madrid. El ponente comenta que la liga española debería de ser más estable y los equipos pequeños deberían tener más capital para estar mínimamente a la altura de los dos grandes y poder competir en condiciones.

En el caso de la liga inglesa, los equipos más punteros son el Manchester United FC, el Manchester City FC y el FC Arsenal. Pero aun así los equipos más modestos tienen capital para poder competir contra los más ricos. Por el contrario, en la liga española, el Real Madrid CF gana 380 millones de euros más que el Atlético Madrid SAD, y, en comparación con la liga inglesa, el Manchester United FC, resaltó el ponente, que gana un 400% más que el Atlético de Madrid SAD. Esta situación es la consecuencia de que los equipos pudientes recurran a los equipos con menos recursos y puedan adquirir jugadores sin problema alguno, sin embargo, al revés no sucede ya que los que tienen menos recursos no pueden adquirir en las mismas condiciones, y en numerosas ocasiones tienen que recurrir al banco. Equipos como el Real Madrid, París Saint Germain FC, Manchester United FC o Bayern de Múnich tienen el doble de beneficios que otros equipos al final de la liga, ganando unos 550 millones de euros versus 150 millones de euros. El Sr. Lucas ha comentado que entre todos los clubes de la liga inglesa se han gastado un total de unos 1.190 millones de euros en fichajes.

El ponente también ha hecho referencia al estudio presentado por Deloitte, Football Money League, comentando que en el mercado del fútbol, los clubes con más recursos cada vez son más ricos, y los clubes con menos recursos son cada vez más pobres. En el estudio se propone que FIFA debería crear recursos para que todos los clubes compitiesen por igual, ya que actualmente no pueden pedir ayuda externa. Él mismo ha explicado el caso del Atlético de Madrid SAD o el Sevilla FC. Estos clubes en los últimos años han ganado más trofeos gracias a la ayuda de Doyen Sports, que ha facilitado que dichos clubes tengan la financiación necesaria para poder operar al mismo nivel que los clubes con más poder adquisitivo.

El CEO de Doyen Sports ha repasado la historia de los TPO en Brasil, primer país donde operaron estas formas alternativas de financiación. Los buenos resultados de que los TPO hayan entrado en el mercado del fútbol han sido notorios. Gracias a ellos, hay una proporcionalidad para que se den diferentes resultados en la competición, y que no solamente sea un juego entre los clubes con más recursos económicos. En el caso de Brasil, gracias a la copropiedad de los derechos, en los últimos años en la liga brasileña han ganado hasta ocho equipos diferentes.

El Sr. Nelio Lucas ha comentado que las ligas inglesas y francesa quieren que entren los TPO en todo el territorio FIFA, pero en algunas ocasiones los propios TPO van en contra de las leyes del propio país. Según un estudio de CIES, los TPO consiguen luchas contra la "banca rota". Se definen los TPO como un foco para que los jugadores se desarrollen y que los jugadores que no podrían aspirar a nada, tengan la posibilidad de triunfar. Por eso, ese estudio de CIES también considera que deberían estar regulados.

Sin embargo, FIFA ha dado cuatro argumentos para evitar la inclusión de los TPO en el mercado del fútbol. Primero, los ha considerado como "esclavitud moderna". en este punto, Doyen Sports pretende invertir pero que sea el jugador el último que tiene la palabra para decidir qué hacer con su carrera profesional. El segundo argumento que ha dado FIFA es el Match Fixing. Tercero, que los inversores y el flujo de capital son desconocidos y hay poca transparencia. En este punto, Nelio Lucas opina que no es así ya que, para hacer cualquier transacción se realiza todo legalmente viendo el origen del capital. El cuarto argumento es que los inversores tienen la decisión final.

En la segunda parte de la presentación, el ponente ha comentado las "third party ownership", así como que desde Doyen Sports se ofrece la cláusula de salida para que el jugador tenga la posibilidad de decidir sobre su futuro. La diferencia principal entre los TPO y los TPI, es que los TPI no son accesibles para el jugador, así como los TPO sí que afectan a ambas partes, tanto a jugador como al club. Los TPI son una forma alternativa de financiación para los clubes.

El modelo Doyen Sports es un modelo de financiación para los clubes o para prestar dinero a los jugadores directamente. Pero a su vez, ofrece la cláusula de salida al jugador, y aporta al jugador unas garantías que los bancos no pueden aportar, además desde Doyen también actúan como scouting. No solo actúan en primeras divisiones, hay equipos de segunda división que piden financiación y presentación al mundo, con una publicidad y comunicación adecuada para que aumente su popularidad. En resumen, Doyen Sports se define como un buscador de talento y expertos en fútbol.

El primer panel de discusión, ha sido moderado por Joan Vehils, Director del Sport y Juan Ignacio Gallardo Subdirector del Marca, titulado como "La clave para mantener la competitividad en el fútbol global".

En él han participado, el consejero delegado del Atlético de Madrid SAD, Miguel Ángel Gil Marín, Julio Senn, del despacho de abogados Senn Ferrero, Jonny Nye de SRG Capital, la abogada Patricia Moyersoén, Paulo Gonçalves, directivo del SL Benfica y el director ejecutivo del CR Flamengo Fred Luz.

El consejero delegado del Atlético de Madrid, ha comentado que gracias a Doyen Sports, su club ha podido ganar en pocos años, una serie de trofeos que, de otra manera hubiera sido imposible ganarlos. Han podido estar a la altura del mercado y de la liga española así como ganar más ganancias, gracias a la intervención de un tercero, en este caso Doyen Sports. Cree que deberían estar regulados y en ningún caso prohibirlos. Julio Senn del despacho de abogados, Senn Ferrero y Asociados, está convencido de que los TPO son necesarios y un pilar fundamental para los clubes. Por otra parte, Jonny Nye de SRG Capital, cree que la prohibición de FIFA es puramente política y ha afirmado que es muy positivo para avanzar en el tema que ambas ligas, la española y la portuguesa, estén unidas para demostrarlo. La abogada Patricia Moyersoén, siguiendo la línea de los anteriores ponentes, expresó su total apoyo a los TPO y advirtió que su prohibición podría suponer maniobras ilegales en este mercado, como ya las ha habido anteriormente. Para terminar la mesa redonda, el directivo del SL Benfica, Paulo Gonçalves aseguró que la postura de FIFA es incongruente ya que no se ajusta a la realidad del mercado, y Fred Luz considera que deberían regularse los TPO para dar la oportunidad a los jugadores a tener oportunidades en otros clubes.

El segundo panel de discusión, moderado por Pedro Pablo Sanmartín, Subdirector del As, y por Santi Nolla, Director del Mundo Deportivo trataba sobre "Regulación vs prohibición: un modelo de financiación para los clubes"

Han participado Marcos Motta de Bichara & Motta, Jesús Arroyo del Sevilla FC, Daniel Lorenz del FC Porto, José Carlos Peres de G4 Paulista y Aldo Van der Laan del FC Twente.

El abogado del Sevilla FC Jesús Arroyo, cree que es ilógico prohibir los fondos y la entrada de capital de un tercero para ayudar a los clubes necesitados, sentenció que no se trata de una esclavitud moderna, si no que lo que se ha de evitar son las malas prácticas y los abusos. De la misma manera, Daniel Lorenz, también abogado del club luso FC Porto comentó la situación que vivieron en el club, y es que gracias a la entrada de los terceros han podido ser competitivos y mejorar sus resultados. En su experiencia con los TPO, los jugadores tienen la oportunidad de decidir qué quieren hacer con su carrera. Otro de los ponentes, el Presidente del FC Twente, Aldo Van der Laan, ha dado las gracias a Doyen Sports, ya que sus jugadores pueden jugar antes en otros equipos, y han podido sanear sus cuentas. José Carlos Peres director ejecutivo del G4 Paulista, afirmó que en el caso de Brasil, no se puede quedar sin inversores, ya que siempre les ha ido bien con la entrada de éstos. Para terminar, la postura del Sr. Marcos Motta del despacho Bichara & Motta, también se declaró a favor, alegando las virtudes de la liga inglesa.

Para terminar, intervino Jonathan Barnett de Stellar Group y Mario Celso Petraglia del Atlético Paranaense, en la ponencia titulada "De las calles al estrellato. El papel de TPO en las carreras de los jugadores". Han presentado en esta ponencia la estructura y la evolución del Atlético Paranaense, explicando el gran proyecto para ser presentado al mundo y aumentar su popularidad.

Abril de 2015.

© **Iusport. 1997-2015.**

www.iusport.com